Sabato 30 Luglio e domenica 31 Luglio

Workshop pratico-esperienziale a Desenzano del Garda

La comunicazione emozionale per educare, sedurre e persuadere

Le tecniche di coinvolgimento e persuasione da utilizzare non solo nei confronti di un potenziale partner, ma in tutte le relazioni della vita privata e lavorativa.

L'incomunicabilità imprigiona l'uomo moderno, ancor di più oggi con tutte le incertezze della ripresa post pandemia. C'è chi accusa difficoltà, chi insicurezze, chi irritabilità, chi sfiducia nelle proprie capacità, chi timidezza, non solo nell'area affettivo/sessuale, ma anche nelle altre relazioni sociali. Il Dott. Cirelli dopo 30 anni di attività, rivolge questo workshop a chi vuole migliorare:

- le proprie capacità seduttive nel senso vero e proprio del termine

- la gestione dei contrasti e dei conflitti nelle relazioni significative

- la capacità persuasiva nell'attività lavorativa

- l'empatia e il coinvolgimento nei confronti dei figli

- la capacità di rigenerare un rapporto di coppia che appare spento o demotivante

- il potenziamento personale affrontando i propri limiti e le proprie insicurezze

Come è possibile garantire un obiettivo così ambizioso in due giorni? Leggendo il programma ti accorgerai del grande risalto dato alle esercitazioni e alle simulazioni in aula e a quelle outdoor, cioè a contatto con persone reali. Altro fattore importante sarà una prima analisi della tua personalità (asta/paterna, triangolo/materna, egomaschio/agonismo col maschio, egofemmina/agonismo con la femmina), dei tuoi punti deboli e di forza, per quanto concerne le capacità seduttive e persuasive.

Programma:

Sabato 30 Luglio

10:00 - 13:00 – Analisi dei possibili ostacoli emotivi che impediscono l'espressione di una naturale, istintiva e millenaria capacità seduttiva e persuasiva nella femmina/maschio, nella donna/uomo.
La messa in pratica delle soluzioni a eventuali blocchi, insicurezze o rigidità porterà già a un miglioramento della comunicazione empatica.

I 4 canali della comunicazione emozionale (prossemica, cinesica, paralinguistica, digitale) nell'ottica della seduzione come didattica unica ed esclusiva, erogata solo in questo workshop.

La strategia del gatto/topo e del topo/gatto (spiegazione e prove pratiche)

La strategia delle gratificazioni e delle penalizzazioni

PARTE PRATICA ESPERIENZIALE

13:00 – 15:00 – Pausa pranzo

15:00 - 18:00 – Strategie nel dialogo (fase di approccio o induttiva):

Ascolto attivo strategicamente orientato: "Solcare il mare all'insaputa del cielo"

Gestione e superamento delle resistenze: "Aggiungere legna per spegnere il fuoco", "Uccidere il serpente con il suo stesso veleno"

Fase di pilotaggio/ottenimento del consenso:

Dialogo strategico ed emozionale (analogico) "Chi chiede è perdente, chi sa ottenere è vincente".

Step intermedi e passaggio finale per giungere al prezioso….SI!

PARTE PRATICA ESPERIENZIALE

19:00 – 20:30 - cena

20:30 – 23:00 - pratica serale on the road a contatto con persone estranee

Domenica 31 Luglio

10:00 - 12:30 - Prenotazione del colloquio che si terrà in giornata, in gruppo con il Dott. Andrea Cirelli e altri professionisti del coaching, per definire la propria tipologia di personalità e i punti di debolezza e forza su cui lavorare a casa.

Esercitazioni libere on the road suggerite durante la serata precedente dal proprio coach

13:00 – 15:00 – Pausa pranzo interattiva con il Dott. Cirelli e con i coach per dare spazio a domande e risposte relativi agli “spuntini emozionali e seduttivi” messi in atto nella mattinata on the road.

15:00 – 17:30 - Realizzazione di u nuovo “spuntino emozionale e seduttivo” on the road da mettere in atto tenendo conto delle correzioni e dei consigli del coach.

17:30 – 18:00 – Conclusione corso con assegnazione dei “compiti emozionali e seduttivi” per le vacanze estive e definizione della data di un incontro di follow-up con il Dott. Cirelli on line a fine agosto.

Investimento economico: € 150,00

Per info e prenotazioni: info@mepai.net - 800135929

DOVE?

Il corso si terrà presso l'agriturismo “Le Preseglie”, immerso nel verde dei vigneti, a due passi da Sirmione e Desenzano del Garda.
I partecipanti potranno usufruire della piscina durante le pause.
www.lepreseglie.it

I pranzi di sabato e domenica si svolgeranno presso l’albergo “Quattro Pini”, a due passi dalla sede del corso, e avranno un costo di €20.
www.albergoquattropini.it

Per avere informazioni sui pernottamenti e i pasti:
info@mepai.net - 800135929